



curafutura

Die innovativen Krankenversicherer
Les assureurs-maladie innovants
Gli assicuratori-malattia innovativi

Economies substantielles pour les assurés

Principe de prix de référence pour les médicaments: Estimation du potentiel réalisable en cas d'application systématique.

En Suisse, le prix des médicaments est nettement plus élevé en comparaison internationale. Le comparatif de prix publié chaque année par Interpharma et santésuisse, qui prend en compte neuf pays européens similaires, le prouve hélas à l'envi. Cette différence est particulièrement nette en ce qui concerne les génériques.

Contexte

En Suisse, les assurés paient en moyenne le double du prix pratiqué dans les pays pris en référence. Voilà pourquoi curafutura, les organisations de défense des consommateurs et le Surveillant des prix exigent l'introduction d'un principe de prix de référence. Les experts mandatés par le Conseil fédéral ont confirmé la légitimité de cette demande dans leur rapport publié fin 2017. Le Surveillant des prix a de son côté estimé une fourchette d'économies possibles en 2013 allant de 300 millions à plus de 800 millions de francs, selon la mise en œuvre des mesures d'accompagnement.

Des économies pourraient être réalisées avant même l'introduction d'un tel système grâce aux principes actifs échangeables. Les patients se verraient alors prescrire le principe actif d'un médicament et non le nom d'une marque. Le porte-monnaie des assurés serait alors moins fortement mis à contribution, sans pour autant perdre en qualité et en efficacité. Les principes d'économicité inscrits dans la LAMal exigent d'ores et déjà de la part des fournisseurs de prestations qu'ils choisissent le traitement le plus économique (art. 32 et 56 LAMal). Prescrire des principes actifs dont le brevet est arrivé à expiration est un principe imbattable en matière d'économicité.

Calcul

Les chiffres du pool tarifaire de Sasis AG pour 2017 ont été utilisés pour réaliser une estimation actuelle du potentiel d'économies. Sur la base des données brutes, le niveau identique de principe actif a été appliqué comme critère pour les possibilités d'échange. Un générique¹ a alors les mêmes caractéristiques que le principe actif de la préparation originale, ce qui est une condition pour que swissmedic l'autorise. Un total de 283 principes actifs figurent sur la liste des spécialités (LS) de l'OFSP en tant que génériques autorisés.

Les dépenses pour les médicaments soumis à ordonnance remboursés par l'AOS (swissmedic liste A & B) ont représenté près de 5,5 milliards de francs en 2017. La part de génériques était de 17%, celle des préparations originales dont le brevet est arrivé à expiration de 14%. Le potentiel d'économie a été calculé sur la base suivante: l'emballage le plus avantageux selon le dosage, la forme d'administration et la taille d'emballage a servi de base et son prix a servi de prix de référence.

Sur les 283 principes actifs mentionnés, les 80 plus vendus ont été analysés individuellement. Ces 80 principes actifs les plus vendus représentent trois quarts des dépenses pour les principes actifs dont le brevet

¹ Le terme de générique désigne un médicament comparable à une préparation présente sur le marché et enregistrée comme marque et qui contient le même principe actif, mais qui est en règle générale proposé à un prix plus avantageux que la préparation originale.



est arrivé à expiration et dont un générique est disponible sur le marché. Le potentiel d'économie pour les 203 principes actifs restants a été estimé sur la base des économies des principes actifs les plus vendus. Au lieu du potentiel d'économie de 21% en moyenne pour les 80 principes actifs analysés, seuls 10% ont été toutefois utilisés pour l'estimation globale, car pour les 30 principes actifs les moins vendus parmi ces 80 principes actifs, l'économie est en moyenne de 12%.

La même méthode a été utilisée pour déterminer les possibilités d'économie des biosimilaires².

Résultats

Le tableau suivant indique le résultat des calculs en millions de francs

Marché liste A & B	Chiffre d'affaires	CA des PA échangeables ident.	Potentiel d'écon.	
	MCHF	MCHF	%	%
Marché global liste A & B	5 484		100,0%	
Principes actifs pouvant être échangés	2 120		38,7%	
Préparations originales		747	13,6%	
Génériques		924	16,8%	
Préparations sans désignation		449	8,2%	
Principes actifs ne pouvant pas être échangés	3 363		61,3%	
80 génériques les plus vendus	1 468			-315 -21%
Reste des 203 principes actifs	491			-49 -10%
Biosimilaires	161			-37 -23%
Total du potentiel d'économie				-401 -19%

Ces calculs indiquent que le prix de référence sur le prix le plus avantageux possible déjà existant des génériques et biosimilaires figurant dans la LS permettrait d'économiser quelque 400 millions de francs. Les calculs du Surveillant des prix, établis en 2013 et révélant un potentiel de 300 à plus de 800 millions de francs, sont ainsi confirmés par ce nouveau calcul basé sur les chiffres de 2017.

Un changement de paradigme, qui inciterait l'industrie pharmaceutique à participer au marché concurrentiel en soumettant des offres, permettrait d'économiser près de 400 millions de francs en plus, le prix

² Les biosimilaires sont des génériques de biomédicaments. Ils ressemblent fortement aux préparations originales, mais ne sont jamais exactement pareils en raison de la complexité du processus de fabrication. Les biosimilaires sont plus avantageux que les biomédicaments.



curafutura

Die innovativen Krankenversicherer
Les assureurs-maladie innovants
Gli assicuratori-malattia innovativi

des génériques étant en Suisse près du double de celui pratiqué dans les pays de référence. Comme le prouve l'exemple des entreprises leaders en matière de génériques en Suisse, un emballage comparable peut coûter en Suisse jusqu'à quatre fois plus cher que la moyenne dans les pays de référence. Il suffit de considérer les pays tendanciellement les moins chers dans la comparaison internationale (Pays-Bas, Danemark) pour déterminer comment un système de prix de référence doit être conçu afin que les assurés bénéficient des plus grandes économies possibles pour une qualité concurrentielle toujours aussi élevée.